

Développer les OPPORTUNITÉS BUSINESS

avec LINKEDIN PAGE et CAMPAIGN MANAGER

Cette formation est conçue pour offrir une prise en main rapide et opérationnelle des outils LinkedIn, avec un focus particulier sur :

- la création et l'optimisation des pages LinkedIn
- l'utilisation avancée de Campaign Manager pour les campagnes publicitaires

OBJECTIFS VISÉS

- Optimisation et Utilisation de LinkedIn
 - Comprendre les enjeux et les fonctionnalités avancées de LinkedIn
 - Créer, gérer et optimiser le/les profil(s) et la page LinkedIn pour renforcer le réseau professionnel de l'entreprise
 - Déployer une stratégie de marketing digital efficace
- Utilisation de Campaign Manager
 - Découvrir les fonctionnalités de Campaign Manager pour créer et gérer des campagnes publicitaires sur LinkedIn.
 - Apprendre à cibler les audiences et optimiser les campagnes pour maximiser le retour sur investissement

INCLUS DANS LA FORMATION :

UTILISATION DE L'IA ET MÉTHODES DE RÉDACTION DE PROMPTS POUR OPTIMISER LA CRÉATION DE CONTENU

1. INTRODUCTION À LINKEDIN

- Interface et fonctionnalités de LinkedIn
- Usages et spécificités de LinkedIn : profil, page, groupe

2. DÉVELOPPER SON PROFIL D'EXPERT

- Optimiser son profil LinkedIn : travailler les essentiels de sa marque personnelle
- Développer et animer son réseau professionnel
- Adopter les techniques de social selling

3. CRÉATION ET ANIMATION DE LA PAGE LINKEDIN

- Définir les objectifs et enjeux de sa page LinkedIn
- Concevoir sa stratégie de contenu
- Utiliser l'IA pour la création de son contenu
- Analyser les statistiques de sa page
- Mettre en place la charte « social media » pour l'entreprise et ses collaborateurs

4. CAMPAIGN MANAGER

- Prendre en main l'interface Campaign Manager
- Campagnes et groupes de campagnes publicitaires : choisir ses objectifs et son budget
- Segmenter et cibler ses audiences
- Choisir les formats publicitaires et les emplacements de diffusion
- Créer les contenus des publicités et choisir les CTA
- Créer et paramétrer un formulaire Lead Gen
- Analyser les performances et établir un reporting pertinent

5. STRATÉGIE DE VEILLE ET E-RÉPUTATION

- Mettre en place sa stratégie de veille sur LinkedIn
- Surveiller et optimiser les e-réputation

Mise à jour - Juillet 2024

Développer les OPPORTUNITÉS BUSINESS

avec LINKEDIN PAGE et CAMPAIGN MANAGER

PUBLIC

Dirigeants et managers d'entreprises
Responsables de communication et marketing

PRÉ-REQUIS

Pas de pré-requis

MODALITÉ DE FORMATION

Supports projetés, commentés et remis aux apprenants.
Méthodes pédagogiques : Test de positionnement en début de formation. Mise en situation des méthodes, techniques et approches étudiées en formation. Le contenu et progression pédagogique sont adaptés aux niveaux et aux attentes des stagiaires

ÉVALUATION

QCM en fin de formation
Validation de la formation : attestation de formation

MODALITÉS D'ORGANISATION ET D'ACCÈS

Lieu

en présentiel chez le client
ou à distanciel avec plateforme dédiée
(Teams, Zoom, Google Meet). Le consultant assure l'assistance technique et pédagogique

Durée

3 jours (21 heures)

Contractualisation avec le client de la prestation de formation.

Délai d'accès : la formation peut démarrer après un délai minimum de 14 jours calendaires. En pratique, le délai moyen d'accès est de 15 jours après validation de la proposition commerciale et signature de la convention, selon les disponibilités des parties.

L'offre de service présentée est accessible à tout public

Pour tout point de vigilance à exprimer au formateur (personnes en situation de handicap, impératifs horaires,...) contactez l'organisme de formation

INTERVENANT

Consultante stratégie digitale & IA

TARIF

Voir site web : <https://boostmydigital.com>

Sylvie Bellard-Hilaire – Boost My Digital
32, rue Pechestier – 31130 Fonsegrives – France
Siret : 801 944 943 00019 - APE : 7021Z
TVA Intracommunautaire FR 04 801944943
Organisme de Formation enregistré sous le n°76310855531
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.
+33(0) 6 70 00 57 46 – contact@boostmydigital.com

Boost
My Digital.

Conditions générales de vente en ligne sur
<https://boostmydigital.com>
Règlement intérieur disponible sur demande